

"e-3M Tunisie 2008"

***6^{ème} Rencontres Méditerranéennes
d'Affaires TIC et Multimédia***

23 et 24 Avril 2008

Pôle El Ghazala

*Une alliance stratégique pour une
démarche plus efficace à l'international*

Le **G**roupement d'**E**ntreprises **T**unisiennes **IT**

ou

GET'IT

L'idée :



En 2004, 9 compagnies ont pris une décision stratégique de joindre leurs efforts pour une visibilité commune sur le marché international

L'objectif :

- ▶ Des services **complémentaires** pour une **offre consolidée**
- ▶ Une plateforme de **compétences** générant un large choix de **prestations IT** pour répondre aux divers problématiques de la **gestion d'entreprise**

*A l'initiative conjointe du FAMEX et du FDSP (Canada), **GET'IT** a été lancé en février 2004 dans le but de fédérer les efforts de tous ses membres pour faire connaître la **compétitivité** de la **Tunisie** comme destination offshore pour les nouvelles technologies*

*En mai 2005, les membres de GET'IT ont décidé de formaliser leur regroupement, en s'engageant dans **un Groupement d'Intérêt Économique (GIE)**, pour continuer l'aventure et l'élargir à d'autres entreprises partageant leur **vision à l'international.***

Ressources

- ▶ 11 compagnies, leaders sur le marché Africain
- ▶ Plus de 500 collaborateurs

Consortium

Fondé depuis 2004

Marchés

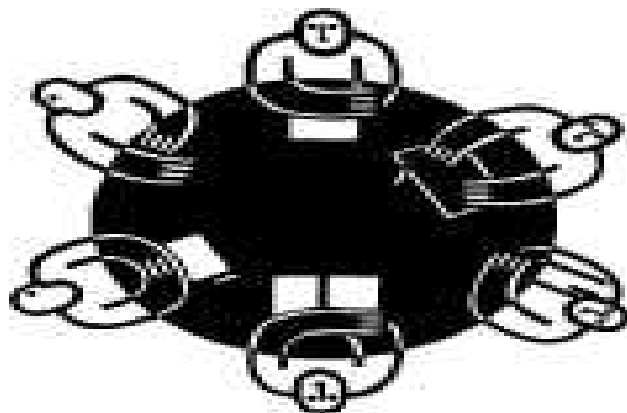
- ▶ Maghreb
- ▶ Europe
- ▶ Afrique Sub-Saharienne



Un regroupement Tunisien TIC à la conquête de l'International

Nos entreprises membres

11 compagnies parmi les leaders dans leurs domaines respectifs, pour faire face à la concurrence internationale



GET'IT, Hotspot du Nearshoring dans la zone Euromed

GET'IT a pour vocation de promouvoir les services de ses entreprises membres, grâce à une **offre consolidée**, et une taille critique à même de nouer des **partenariats nearshore** avec des acteurs internationaux dans les services TIC.

Et ce, grâce à une **combinaison gagnante d'expertise**, de **proximité** et de **coûts modérés**.

Software Engineering

- Développement spécifique
- Tierce Maintenance Applicative



Solutions Business

- Business Intelligence
- Intégration d'ERP



Solutions Web

- E-Communication
- Web Design
- Développement Web
- Référencement



Embedded Software

- Applications logicielles embarquées
- Solutions mobiles



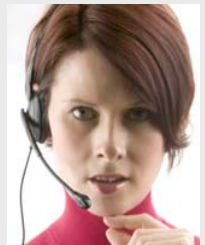
Infrastructure Services

- Solutions d'infrastructure d'entreprise et de sécurité
- Services managés
- Infogérance

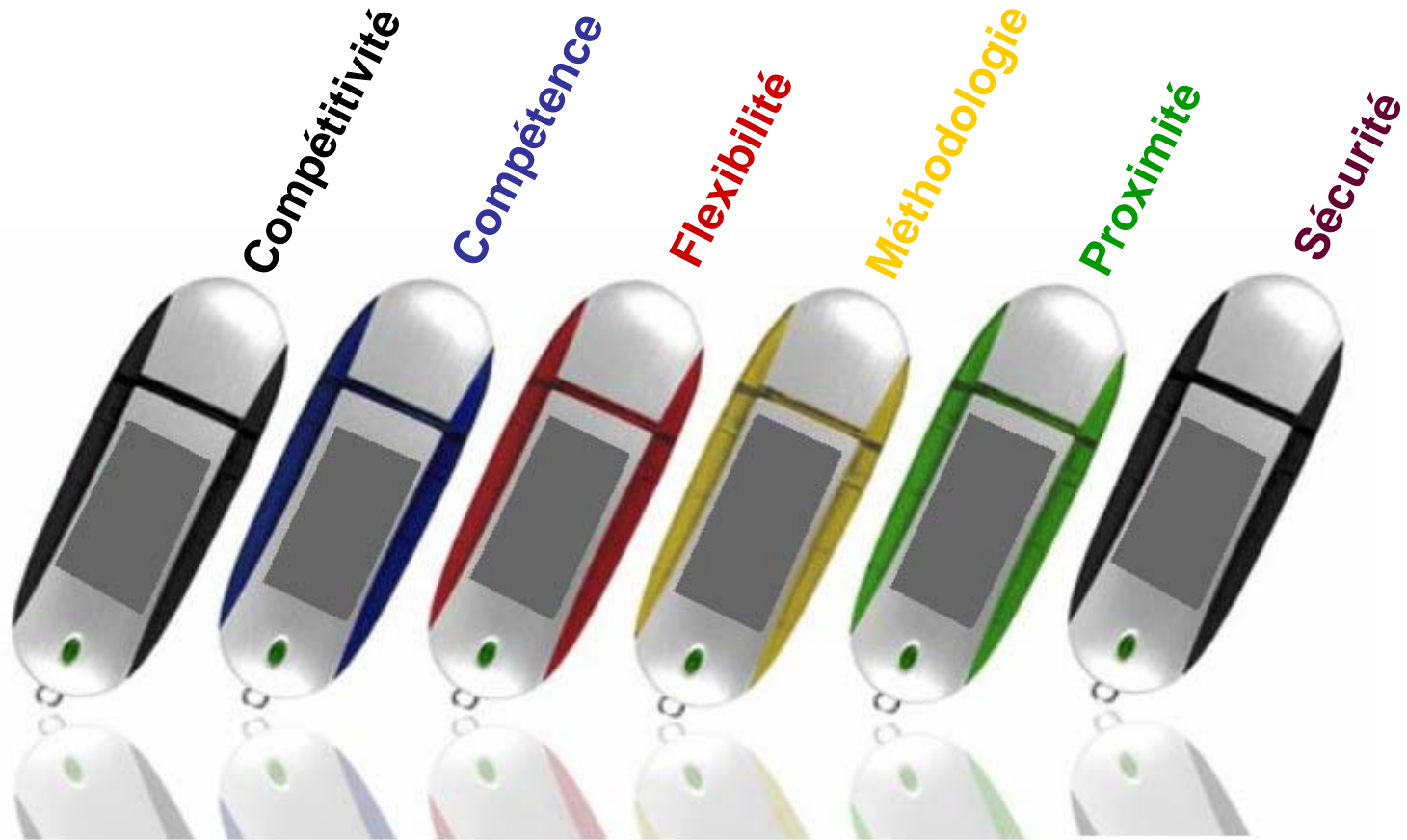


CRM

- Solutions logicielles CRM
- Télémarketing
- Hotline
- Hébergement de Centre d'appels



6 mots-clés



Notre vraie richesse: *Un tour de table de qualité*

- ❑ *Entreprises de croissance et de performance*
- ❑ *Hommes et femmes de talent.*
- ❑ *Esprit d'équipe et de partenariat*



Témoignage des adhérents :

- « *Un lien structurel, une synergie entre des membres en vue de réaliser un objectif commun à moyen et long terme* », *Imed Ayadi (Oxia)*
- « *Un vivier d'idées pour des échanges fructueux et une taille critique à l'international* », *Imed Ammar (Cynapsys)*
- « *Développement d'un pôle de compétences régional permettant de conquérir de nouveaux marchés (exp SAP)* », *Ghazi Trad (Progidec)*
- « *Des ressources, financières et humaines, plus importantes pour mieux défier la concurrence internationale* » *Anthony Sade (Hotix)*

Ambition

Persévérance

Orientation sur le long terme

Complémentarité stratégique

Partage des risques et des ressources

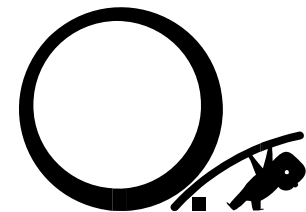
Confiance en une coordination indépendante

Une volonté forte de travailler en commun accord

Ressources intéressantes quantitativement et qualitativement



- ▶ *Trouver la complémentarité entre les offres*
- ▶ *Réunir un consensus*
- ▶ *Obtenir la disponibilités des uns et des autres pour
PRENDRE des DECISIONS*
- ▶ *Maintenir la motivation par rapport au projet sur la durée*
- ▶ *Surmonter des éventuels différends découlant de
compétitions locales*
- ▶ *Disposer du souffle financier*



Merci pour votre aimable attention